

PROPUESTA DE SERVICIOS



NUESTROS SERVICIOS

Ponemos a disposición de las empresas el acompañamiento de profesionales especializados en desarrollo organizacional, con foco en el diseño de PLANES ESTRATÉGICOS PARA LA MEJORA DE LA GESTIÓN, tendientes a asegurar el ordenamiento, profesionalización y la incorporación de la mejora continua en la gestión cotidiana de la organización. Esto requiere principalmente:

- ✓ *Revisión y mejora de procesos y/o estructuras de la organización.*
- ✓ *Profesionalización de la gestión a través de la incorporación de herramientas de gestión modernas.*
- ✓ *Incorporación de tecnología tendiente a la informatización total de los procesos críticos de la empresa.*
- ✓ *Desarrollo del capital humano. Incluye el acompañamiento durante las fases de cambio, como también la incorporación a nivel personal de nuevas herramientas/técnicas de gestión.*

Los expertices profesionales y herramientas que utilizamos para la implementación del plan para la mejora de la gestión incluyen: Auditoría, Consultoría, Coaching, Mentoring, Control de Proyectos, Implementación de Herramientas Informáticas y Desarrollo de Tableros de Control.

La metodología en que se apoya la implementación de dicho plan se denomina B2B (ladrillo a ladrillo), la cual asegura la ejecución ordenada y progresiva de los siguientes pasos:

1) Auditoria: Permite tomar estado de situación y detectar posibles puntos de dolor de la organización.

2) Consultoría: Tendiente a proponer cambios para la generación de un mejor contexto que reduzca los puntos de dolor y prepare a la organización para ordenarse, profesionalizarse y crecer.

3) Coaching: Orientado a motivar y guiar a las personas/equipos durante la ejecución del plan de mejora de la gestión. Estas acciones aplican durante todo el plan y se enfocan a temas y situaciones puntuales, tanto para individuos como para equipos.

4) Mentoring: Tendiente a asegurar en el medio y largo plazo el desarrollo personal, el cambio organizacional y la profesionalización de la gestión.

5) Control de Proyectos: Consiste en asistir y asegurar la ejecución de los proyectos incluidos dentro del plan de mejora de la gestión.

6) Implementación de herramientas informáticas: Orientado al asesoramiento sobre herramientas de software a incorporar en la empresa, como así también la asistencia y acompañamiento en los proyectos de implantación de los mismos.

Por último, concluimos que la Mejora Continua la alcanzamos cuando repetimos en el tiempo las etapas de la metodología B2B.

FORMA DE TRABAJO

- ➔ A efectos de llevar adelante los puntos 1 y 2 de la metodología (auditoría y consultoría), proponemos contar con la presencia de 1 consultor (mínimo) de Alto Perfil durante 1 semana (mínimo) por mes en la empresa, en el horario de trabajo normal de la misma.
- ➔ La duración habitual promedio de estas tareas es de 3 semanas totales del consultor en la empresa, ya sean continuas o acumuladas.
- ➔ Luego de completadas estas 2 primeras fases se elaborará un documento con las recomendaciones para la elaboración del Plan de Mejora de la Gestión, el cual contendrá las mejoras principales que se recomiendan implementar. Este plan luego es revisado y llevado a nivel de detalle conjuntamente con personal clave de la organización.



Luego de completar la tarea de definición detallada del Plan de Mejora de la Gestión se comienza la implementación del mismo. En este espacio los Consultores de Alto Perfil llevarán adelante los puntos 3 y 4 de la metodología (coaching y mentoring), para el acompañamiento y desarrollo, tanto del personal como de los equipos de la empresa.



En caso de que el plan incluya tareas de gestión de proyectos, consultores de Alto Perfil especializados en gestión de proyectos, colaborarán con el personal de la organización para la coordinación de los mismos.



En caso de que el plan incluya la implantación de herramientas de software específicas, consultores de Alto Perfil especializados en este tipo de proyectos, colaborarán con el personal de la organización para la coordinación de los mismos.

FORMATO DE SERVICIO

A efectos de acompañar a la empresa en el armado, diseño e implementación de un Plan de Mejora de la Gestión, Alto Perfil ofrece distintas alternativas de servicios de asistencia, en función de los días de presencia de sus consultores en la misma.

Pack 1 semana por mes:

El consultor tendrá una presencia en la empresa de 1 semana por mes a efectos de llevar adelante las tareas 1 y 2 de la metodología (auditoría y consultoría).

Pack 2 semanas por mes:

El consultor tendrá una presencia en la empresa de 2 semanas por mes a efectos de llevar adelante las tareas 1, 2 la primer semana (auditoría y consultoría) y las tareas 3 y 4 (coaching y mentoring) la segunda semana.

Pack 3 semanas por mes:

El consultor tendrá una presencia en la empresa de 3 semanas por mes a efectos de llevar adelante las tareas 1, 2 la primer semana (auditoría y consultoría), las tareas 3 y 4 (coaching y mentoring) la segunda semana, y las tareas 5 y 6 (acompañamiento de proyectos e implantación de herramientas informáticas) la tercer semana.

CONDICIONES COMERCIALES

El costo de cualesquiera de las 3 alternativas de servicio incluye la asistencia de consultores de Alto Perfil en la empresa en horario de 8 a 17hs.

Oportunamente, el valor presupuestado se expresará en pesos argentinos sin incluir el Impuesto al Valor Agregado (IVA).

El valor del servicio de asistencia a empresa, en cualesquiera de sus modalidades, se actualizará cada 3 meses de acuerdo con la variación del índice IPIN.

La empresa deberá hacerse cargo de los costos de movilidad, estadía y viáticos durante la visita de los consultores a la empresa.

La empresa y Alto Perfil firmarán un Contrato de Servicio donde se especifique el alcance y condiciones particulares para el mismo, en función de lo expresado en el presente documento.

